



MENU DE SHABAT

SHABAT SHABAT PERASHAT EMOR 5782 BOLETÍN 290
TRADUCCIÓN: VICKY CREDI. MÉXICO

PARTE DEL PROGRAMA MAJSOM L'FI PARA LA MESA DE SHABAT,
PRESENTADO POR CCHF (JAFETZ JAIM HERITAGE FOUNDATION)

NO TODOS OPINAN LO MISMO

En cualquier foro público, nos vamos a encontrar con gente que difieren en sus opiniones sobre los demás. Si alguien quiere mencionar un elogio sobre una persona delante de un grupo de gente, ¿tiene que tomar en cuenta que otros pueden expresar su desacuerdo?

E L

DILEMA

Schwartzbaum Commercial Realty es una compañía inmobiliaria, la cual convocó a sus empleados a una reunión de ventas. Entre los asistentes a la junta se encuentra Israel Yaffe, un empleado nuevo que lleva trabajando pocos meses en la compañía, pero, gracias a su gran esfuerzo y los excelentes resultados que ha rendido, ya logró atrapar la atención del Sr. Schwartzbaum.

Antes de que el Sr. Schwartzbaum diera comienzo a la reunión, se dirigió a Israel, y, delante de todos, le dijo: "Ya transcurrieron unos pocos meses desde que empezaste a trabajar con nosotros, y solamente quiero hacer mención que has estado haciendo una excelente labor. Aprecio mucho tu esfuerzo, y el seguimiento que haces en tu trabajo. Esto ha traído muy buenos resultados, tal y como lo estamos viendo ahora."

Al terminar la junta, dos de los vendedores que estuvieron presentes, empezaron a hablar sobre todo lo que transcurrió en la reunión.

- "¿Está bromeando?" – empezó a decir uno de ellos, bastante molesto. – "Yaffe no está trabajando más fuerte que tú o que yo. Lo que pasa es que él usa sus contactos familiares para atraer compradores. Por lo que yo veo, es un hombre flojo y muy arrogante."

¿Se considera la Sr. Schwartzbaum responsable por los comentarios denigrantes que dijo su empleado?

L A

HALAJÁ

Elogiar a alguien en público puede hacer que alguien que no tiene un buen concepto de esa persona salte con un comentario negativo. Cuando esto sucede en delante de mucha gente, la posibilidad de que se provoque que alguien hable lashón hará es muy alta, por lo tanto, las alabanzas en público entran en la categoría de avak lashón hará, y están prohibidas.

Sefer Jafetz Jaim,
Hiljot Lashón Hará 9:2



La Kabalá nos enseña que, cada día del Omer está conectada a una cualidad de carácter diferente, y Lag BaOmer está conectada a Aharon HaKohen. Aharon es reconocido por ser una persona que recibía a todos con una expresión agradable. Al sentir esa demostración de amistad proveniente de ese gran personaje, el transgresor en potencia se sentía incomodo ante la posibilidad de decepcionar a un amigo tan especial como Aharon HaKohen. Y, aún cuando se veía en la necesidad de reprender a alguien, su forma y su tono sólo demostraban un amor y respeto implícito por esa persona. La Sefirá marca el periodo luctuoso, en el cual sucedió la muerte de los 24,000 alumnos de Rabi Akiva, cuya falta fue el no mostrar el respeto adecuado entre ellos. Lag Ba'Omer es el día en el que esa plaga cesó, y es el día en el que está saturado del espíritu de Aaron HaKohen. Al absorber nosotros esa cualidad, estamos cada vez más cerca de convertirnos en un amigo confiable y muy apreciado.

¿PREGUNTAS? ¿COMENTARIOS? EMAIL DE CONTACTO

Shabbosmenu@cchfglobal.org

"Cuando los participantes en una disputa no

logran
llegar a un
acuerdo desde
el principio, muy pronto la
situación estará
fuera
de control."

- Sanhedrin 7^a

PATROCINADO L'ILUI NISHMAT
MALKA BREINDEL AH BAT SHMUEL FISHEL YLCH"™

Las halajot son repasadas por Rab Moshe Mordejai Lowy. El propósito de leerlas es con un fin educativo y no para presentar decisiones halájicas ante casos particulares, los cuales deben de presentarse de manera individual ante un Rab o posek.

UN DULCE REPROCHE

En una ocasión, Rab Arie Levin vio a un grupo de mucha gente formado frente a una pequeña heladería en Jerusalem. El problema era que, faltaba poco tiempo para que comenzara Shabat. Él se dio cuenta que no había forma que se despachara a todos esa clientela, y se cerrara antes de la entrada de Shabat. Por un lado, Rab Arie empatizaba con el vendedor, y reconoció la enorme tentación que él estaba enfrentando; y difícil que era para él el despedir a todos esos clientes potenciales y dejar de ganar ese dinero. Así que, caminó directamente hasta llegar al comienzo de la fila, y se dirigió al dueño: - “Querido yehudi, yo estoy viendo la enorme tentación que estás enfrentando en este momento, pero ya va a ser Shabat, y todos tenemos la orden de respetarlo.” Acto seguido, antes de que el hombre pudiera decir nada, Rab Arie se fue.

El domingo, el propietario de la heladería vio a Rab Arie y se acercó a él. - “Rab, quiero decirle que sus palabras fueron tan amables, y gracias a eso, y al enorme tacto con el que usted me dijo su mensaje, eso fue lo que me ayudó para sobreponerme a la tentación, y cerré inmediatamente la tienda, antes de que comenzara Shabat.”



REFLEXIONEMOS

¿De qué forma la empatía que mostró Rab Arie fue la que ayudó a que su llamada de atención tuviera éxito?

Consejo de Sabios

PUERTA CONTRA INCENDIOS: NO ABRIR.

La empatía es la cualidad dorada de poder sentir por los demás. Sin embargo, la gente mal entiende el significado de la empatía, y piensan que se espera de ellos que se unan a la causa de aquella persona, se consoliden a la lucha, y recluten más simpatizantes a la causa. Por el contrario, una persona verdaderamente empática sabe bien que su amigo o compañero no obtendrá ningún beneficio de suscitarse una majloket. Entonces, ¿cómo podemos aprender a empatizar sin causar ningún daño a nadie? Podemos aprenderlo del ejemplo de cómo funciona una puerta contra incendios:

Cuando un edificio está en llamas, hay puertas que tienen que mantenerse cerradas, ya que, al estar cerradas, impiden que el humo y el fuego entren a las escaleras y pasillos, los cuales, de entrar al inmueble con su devastadora fuerza, van a acabar con todo. Lo mismo sucede con el fuego del majloket.

Cuando alguien nos molesta, nuestro primer instinto nos impulsa a compartir nuestros sentimientos negativos con alguien que nos valide. Pero, que pasa si ese confidente repite la información a otras personas, colaborando con la difusión de ese incidente, y ellos, a su vez, siguen propagando ese chisme a un grupo mucho más amplio, cuando, nuestra intención inicial, era que todo quedara entre ese conocido y nosotros. Y ¿qué pasa entonces? El resultado es que la gente va a tomar parte con cualquiera de los dos lados, y esa pequeña llama que representaba los sentimientos heridos de la persona a la que le sucedió ese incidente se convierte en un incendio fuera de control que consume la paz.

Nuestros labios son la “puerta contra incendios.” Si mantenemos toda la controversia contenida detrás de ellos, no daremos la posibilidad de que se propague. La falta de oxígeno hará que el fuego se extinga.

Eso no significa que una persona no pueda compartir sus pesares para aligerar su corazón herido. Todos necesitamos tener un confidente que sea capaz de escuchar y empatizar. Esa persona juega un papel vital en ayudar a su amigo a apaciguar su enojo o en calmar su dolor. Más tarde, cuando esa persona esté más tranquila, su confidente será capaz de mostrarle el otro lado de la situación, y así lo ayudará a ver el incidente bajo otra luz.

Al escuchar el dolor de un amigo o conocido o cercano, tenemos dos opciones: ayudar a bajar la llama, o repetir todo lo que nos cuente, difundirlo, y convertir esas palabras en una llamarada mortal. Esa verdadera empatía depende en mantener la puerta contra incendios cerrada.

REFLEXIONEMOS

¿En qué radica la fascinación de repetir una historia que no nos involucra a nosotros directamente?



OUR MISSION

at the Chofetz Chaim Heritage Foundation is to inspire Jews around the world to grasp the life-enhancing gift of *shmiras haloshon, ahavas Yisrael, and shalom*, and to provide easy access to a wide array of options designed to spark personal growth.

450,000 Books
in print.

Inscríbete en el programa para la mesa de Shabat y recibe el boletín de Shabat semanalmente sin costo alguno

<http://powerofspeech.org/shabbos-spanish/>