



MENU DE SHABAT

SHABAT SHABAT PERASHAT BALAK 5782 BOLETÍN 299
TRADUCCIÓN: VICKY CREDI. MÉXICO

PARTE DEL PROGRAMA MAJSOM L'FI PARA LA MESA DE SHABAT,
PRESENTADO POR CCHF (JAFETZ JAIM HERITAGE FOUNDATION)

ANTES DE HABLAR....

Tú mismo lo presenciaste, nadie te lo contó: acabas de ver a un yehudí cometer un daño en contra de otro yehudí, y tú conoces a la persona que justo puede ayudar a reparar esta situación. ¿Existe alguna condición de la cual tú tienes que estar enterado antes de decir nada?

E L

DILEMA

Arye está viendo a Baruj, un adolescente con una personalidad agresiva, conduciendo un automóvil, y al intentar dar una vuelta en U, derriba el buzón de Jaim. El chico se asoma por la ventanilla para ver lo que sucedió, y arranca sin mostrar ningún interés. Arye sabe muy bien que la relación de Baruj con sus padres es muy conflictiva, así que quiere involucrar al hermano mayor de Baruj, un hombre joven ya casado, quien es una mejor dirección para ayudar al chico.

¿Tiene permitido Arye contarle al hermano de Baruj el acto que el joven cometió?



L A

HALAJÁ

Arye puede relatar lo sucedido únicamente si cumple con estas 7 condiciones: Él presenció el incidente personalmente, y lo interpreta de manera exacta; la pérdida es un caso en el que la halajá valida una restitución; él ha tratado de hablar primero con Baruj personalmente; no exagera en el relato, lo está haciendo con la única intención de que se repare el daño, y no para ocasionarle un problema a Baruj; no existe ninguna otra forma de reparar el daño cometido, y que el revelar el incidente no le cause a Baruj un costo o una consecuencia mayor a la que la halajá indica.

Sefer Jafetz jaim,
Hiljot Lashón Hará, 10:2

Para poder conectarnos con nuestras neshamot, y con Hashem, necesitamos tiempo para pensar. Pero nuestro yetzer hará nos mantiene siempre a la carrera, haciéndonos creer que estamos llevando vidas muy productivas. En realidad, lo que está sucediendo es que estamos corriendo en círculos, siempre llegando al mismo lugar.

Ahora que va a comenzar el mes de Tamuz, démonos un espacio para darnos cuenta que necesitamos frenar en la carrera, y tenemos que empezar a pensar, a conectarnos, a ascender – y, muy pronto, estaremos listos para ser liberados una vez más – ¡en Yerushalaim Habenuya!

**¿PREGUNTAS? ¿COMENTARIOS?
EMAIL DE CONTACTO**

Shabbosmenu@cchfglobal.org

“No se puede quebrar fácilmente un *manajo* de juncos, pero si tomas uno solo, hasta *un niño* lo puede romper sin mayor esfuerzo”

– Midrash Tanjumá, Nitzavim

Las halajot son repasadas por Rab Moshe Mordejai Lowy. El propósito de leerlas es con un fin educativo y no para presentar decisiones halájicas ante casos particulares, los cuales deben de presentarse de manera individual ante un Rab o posek.

PATROCINADO L'ILUI NISHMAT
MALKA BREINDEL AH BAT SHMUEL FISHEL YLCH"t

Yehuda era el dueño de una finísima pieza de judaica: se trataba de una janukía antiquísima, cuyo diseño, y año de fabricación le daban un gran valor. Él le confió el cuidado de esa obra de arte a su hijo Yaakov, quien cumplió con su deber al pie de la letra. Cuando Yaakov envejeció, sus hijos, a su vez, se hicieron cargo del mantenimiento y cuidado de esa antigüedad. Al fallecer Yaakov a una edad avanzada, sus hijos dieron por supuesto que, ya que ellos se habían hecho cargo de este valioso legado, entonces este pasaba a ser posesión de ellos automáticamente. Los hermanos buscaron el consejo de su Rab, quién, basándose en los detalles que ellos le presentaron, los hijos tenían el derecho de poseer esa janukia. Llegó un momento, en el que los hijos decidieron vender esa antigüedad, pero lo hicieron sin consultar al tío Shlomo, el último hermano de Yaakov que quedaba con vida, ni tampoco se lo mencionaron a ninguno de los primos. Un comerciante en judaica y antigüedades compró la janukia por cientos de miles de dólares. Cuando los primos se enteraron de la venta, se enfurecieron. Aun cuando los hijos del tío Yaakov tenían el derecho de ser los dueños de esa antigüedad, ¿por qué no les ofrecieron a los primos la oportunidad de comprar esa pieza, y así conservarla dentro de la familia? ¿Y por qué no lo consultaron con el tío Shlomo, en primer lugar?

El pleito hizo erupción dentro de la familia. Escandalizados por la venta, los primos empezaron a referirse a los hijos del tío Yaakov como “rateros” y “banda de ladrones”. Shlomo ya era un hombre entrado en años, y veía tristemente como la familia, la cual su padre había levantado con tanto orgullo, se estaba fragmentando en partidos enemigos.

Cierto día, Shlomo decidió ponerle fin a la contienda. Llamó a sus hijos, y, con voz suave, les dijo así: “A mí no me importa si la familia de mi hermano recibió millones de dólares por esa valiosa antigüedad. ¡Ninguna cantidad de dinero puede remplazar el Shalom!”

“Yo soy el último miembro de la familia de origen,” – continuó. “Y como tal, declaro en este momento que perdono completamente a mis sobrinos por haber vendido este precioso legado, y lo hago para que el shalom prevalezca en nuestra familia por



sage advice

TRATO HECHO



Jaim se dio cuenta de algo: Él quería dedicar más tiempo de estudio a su día. Pero, ¿qué podía él estudiar? El único espacio que tenía disponible era temprano en la mañana, y a esa hora, su mente no tenía todavía la claridad para entender una Guemará. Él siempre había querido saber más sobre Tanaj, así que decidió convertir ese deseo en su próximo proyecto.

Fue a una librería durante su horario de descanso, y encontró justo los sefarim y los comentarios que quería. “Mañana mismo empiezo a estudiar” – se dijo a sí mismo.

Llegó la mañana, y su reloj despertador sonó media hora más temprano. Instintivamente, estiró la mano para silenciar la alarma, pero en lo que se volvía a acomodar para dormir más, vio los nuevos sefarim, con los títulos grabados en letras doradas que brillaban a la luz del sol, que lo esperaban en la mesa. Se levantó de la cama, se vistió, y se sentó, listo para empezar ese primer día su nuevo proyecto de estudio.

Al yetzer hará le encantan los proyectos nuevos, y los momentos de inspiración. Ese es el momento perfecto para convencernos que estamos abarcando mucho más de lo que podemos sostener, o que la persona a la que queremos ayudar no lo merece, o que vamos a acabar perjudicando más que ayudando. Pero podemos aprender del ejemplo de Abraham Avinu de cómo cortar por el eje todo este sabotaje. Con la misma estrategia que uso Jaim en el ejemplo de arriba.

Nosotros tenemos que tomar decisiones concretas que nos lleven a la meta a la que queremos llegar. El día en el que Abraham iba a sacrificar a Itzjak, dice la Torá así: “Y se levantó temprano” y que “cortó la leña para la ofrenda.” Abraham sabía que, mientras más se ocupe en cumplir con la orden de Hashem, menos espacio iba a tener en su consciencia para los argumentos que el yetzer hará le fuera a presentar. Jaim también tomó acción: preparó su material de estudio con anticipación, y puso su alarma. Si no se decidía a seguir adelante con su plan, al único que iba a decepcionar sería a sí mismo.

Esta es la estrategia que tenemos que usar para asegurar que nuestras buenas intenciones den resultados concretos. Mientras más pasos tomemos, más cerca estaremos que, en nuestras mentes, esa intención pase a ser un “trato hecho”.

REFLEXIONEMOS

¿Qué otras estrategias conoces que nos pueden ayudar a dar el primer paso para emprender una nueva iniciativa, o a no darnos por vencidos una vez que empezamos?

LA GUERRA POR UNA HERENCIA QUE NO OCURRIÓ

(HISTORIA REAL CON NOMBRES FICTICIOS)

Con este acto desinteresado, y la declaración que hizo, Shlomo demostró lo visionario que fue, y el mensaje que les quería legar a sus descendientes fue muy claro: la paz no tiene precio. Es invaluable. Y cuando ellos soltaron las riendas de la batalla, Hashem los recompensó con algo mucho mejor.

Escuchado de un participante del CCHF Shalom Challenge 2.

todos los tiempos. Yo ya no quiero escuchar nada más del tema, ni quiero hablar más sobre el.”

–“Y así fue. Nunca más se habló de eso.” – concluyó el primo que me relató esta historia.



OUR MISSION

at the Chofetz Chaim Heritage Foundation is to inspire Jews around the world to grasp the life-enhancing gift of *shmiras haloshon, ahavas Yisrael, and shalom*, and to provide easy access to a wide array of options designed to spark personal growth.

4,000 Tiferes
members

Inscríbete en el programa para la mesa de Shabat y recibe el boletín de Shabat semanalmente sin costo alguno

<http://powerofspeech.org/shabbos-spanish/>

REFLEXIONEMOS

¿Qué fue lo que le dio el poder a Shlomo para ponerle fin a ese *majloket*?